

DEALS

PRIVATE EQUITY

Quatre cabinets sur l'arrivée d'Essling Expansion au capital d'Ubitransport

Ubitransport, spécialiste mondial des systèmes de transport intelligents (STI) pour la filière du transport public de voyageurs, a réalisé une levée de fonds pour un montant total de 45 millions d'euros. A l'occasion de ce tour de table, la société basée à Mâcon (Saône-et-Loire) a accueilli à son capital le fonds smid-cap Essling Expansion à hauteur de 20 millions d'euros, aux côtés des managers et de quelques investisseurs-entrepreneurs. Une dette a également été levée auprès de Crédit Agricole Centre-Est. Grâce à cette opération, la société souhaite accélérer son déploiement à l'international, notamment en Europe et Amérique du Nord, et procéder à des acquisitions dans le but d'intégrer de nouveaux talents, de nouvelles technologies et des métiers complémentaires. Fondé en 2012 à Mâcon par Jean-Paul Medioni, son actuel dirigeant, Ubitransport propose aux collectivités locales de toutes tailles et aux entreprises de transport de gérer en temps réel leurs réseaux (systèmes de géolocalisation, gestion de titres de transport ou encore information voyageurs), via des solutions numériques basées sur des technologies smartphone et cloud. La société, qui dispose aujourd'hui de quatre sites à Mâcon, Lyon, Cagnes-sur-Mer et Montréal et compte 55 collaborateurs, a généré l'an dernier 10 millions d'euros de chiffre d'affaires. Essling Expansion a été représenté par **Lamartine Conseil** avec **Gary Lévy**, associé, et **Aude Marcheux** en corporate, par **Santoni et Associés** avec **Marc Santoni** en restructuring, ainsi que par **Blum Legal** avec **Marina Blum** et **Andrei Mathieu** en IP/IT. **McDermott Will & Emery** a conseillé Ubitransport avec **Diana Hund**, associée, **Emmanuelle Ture** et **Baptiste Tigaud** en corporate, **Pierre-Arnoux Mayoly**, associé, et **Stanislas Chenu** en financement, et **Antoine Vergnat**, associé, et **Côme de Saint-Vincent** en fiscal.

Orrick et Viguié sur la levée de fonds d'Ilek

Le fournisseur toulousain d'énergies vertes Ilek a levé 6 millions d'euros. Le tour de table, réalisé auprès des fonds d'investissement Alter Equity (à hauteur de 4,3 millions d'euros) et Kima Ventures, mais aussi de Bpifrance et Sorepar (Société Régionale de Participations Midi-Pyrénées), permettra notamment à la start-up de développer de nouveaux partenariats de distribution avec des producteurs d'énergie renouvelable en France, en vue d'atteindre un portefeuille d'énergie de 2,5 TWh d'ici cinq ans. Ilek compte en outre déployer son activité, au travers notamment du recrutement de 25 personnes dans les douze prochains mois, doublant ainsi ses effectifs. Créé en 2016, Ilek est un fournisseur d'électricité verte et de gaz bio issus de producteurs d'énergie indépendants d'origine française. La start-up, qui est aujourd'hui l'un des trois seuls fournisseurs tricolores à proposer à une clientèle de particuliers l'accès à de l'énergie 100 % propre, compte 50 000 clients avec une croissance mensuelle de 10 %. **Orrick**

a conseillé Ilek avec **Benjamin Cichostepski**, associé, et **Réna Kakon**. **Viguié Schmidt & Associés** a représenté les investisseurs avec **Louis Chenard**, associé, et **Alice Lesage** en corporate, et **Christel Alberti**, associée, en fiscal.

Orrick et Apollo sur le tour de table de Checkmyguest

La start-up spécialisée dans la gestion des locations de courte durée Checkmyguest a levé 7 millions d'euros. Réalisé auprès du fonds d'investissement Entrepreneur Venture, de Bpifrance et de plusieurs business angels, ce tour de table est destiné à développer l'offre de la jeune pousse parisienne en France et à l'étranger, avec pour but d'atteindre plus de 1 000 appartements sous gestion d'ici la fin de l'année 2020 (contre 350 appartements actuellement principalement à Paris, mais aussi à Cannes, Deauville-Trouville et Tel-Aviv). Fondée en 2016 à Paris par Kevin Cohen et Joffrey Ichbia, la start-up Checkmyguest accompagne les particuliers et les professionnels dans leurs investissements immobiliers et propose des services de conciergerie pour les locations courte durée. Ces locations sont par la suite proposées sur des plateformes telles que Booking, Airbnb ou encore Expedia. D'ici fin 2020, la société ambitionne de dépasser les 40 millions d'euros de chiffre d'affaires. **Orrick** a conseillé Checkmyguest avec **Benjamin Cichostepski**, associé, et **Nathaniel Mouyal**. **Apollo Avocats** a assisté les investisseurs avec **Guillaume de Ternay**, associé, et **Béryl de Pugest** en corporate, et **Emmanuelle Prost**, associée, en fiscal.

Quatre cabinets sur l'entrée de Sparring Capital au capital de Nalys

La société de gestion indépendante Sparring Capital a pris une participation majoritaire au capital du groupe belge Nalys, spécialiste du conseil en ingénierie. Cette entrée de Sparring s'accompagne du départ de deux des trois fondateurs du groupe Nalys, et de la montée au capital de son dirigeant historique qui réinvestit significativement aux côtés de la société de gestion. Créé en 2011, le groupe Nalys dispose d'une expertise reconnue dans les domaines de la santé et des systèmes embarqués. Avec plus de 240 collaborateurs, le groupe présent en Belgique, France, Pays-Bas et Allemagne réalise un chiffre d'affaires de l'ordre de 25 millions d'euros. **Dentons** a conseillé Sparring Capital avec **Olivia Guéguen**, associée, **Djésia Meziani** et **Pierre-Marie Gallo** en M&A, **Jérôme Le Berre**, of counsel, en fiscal, **Jean-Marc Allix**, associé, **Philippine de Fouchier** et **Salimata Sow** en financement, et **Katell Deniel-Allioux**, associée, et **Julie Ragueneau**, of counsel, en droit social. Le cabinet belge **De le Court, Wahis & Partners** a accompagné les fondateurs de Nalys. **De Pardieu Brocas Maffei** a représenté le prêteur pour la dette senior, à savoir Caisse d'Epargne Hauts De France, avec **Corentin Coatalem**, associé, et **Aude Fourgassié**. **Simmons & Simmons** a assisté le prêteur mezzanine, Omnes Capital, avec **Colin Millar**, associé, et **Iva Parvanova**.