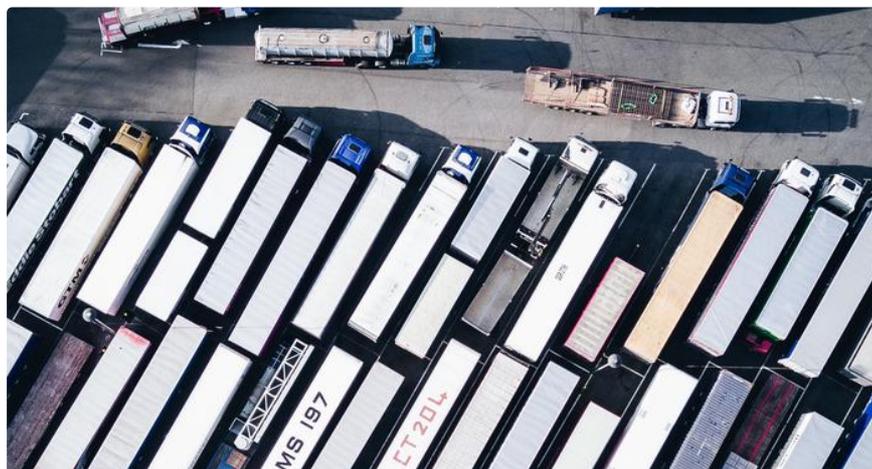


CFNEWS Corporate Finance > L'actualité > Capital innovation / développement > Opérations > 2nd tour > Fretlink transporte deux industriels

2ND TOUR

Fretlink transporte deux industriels

 PAR **BAPTISTE RUBAT DU MÉRAC** | 29 avril 2019 | 787 mots - 13 conseil(s)


Flotte de camions de Fretlink - Fretlink

Le commissionnaire numérique de transport routier veut s'imposer en Europe et séduire des transporteurs en sous-capacité en levant **25 M€** auprès des nouveaux entrants industriels **Edenred Capital Partners** et **TIP Trailer Services**, du *family office* **Weaving Invest**, de **Fabrice Grinda** et des historiques.

Chez les jeunes pousses françaises transformant le fret routier par le numérique, **Fretlink** se distingue au moins par sa dernière levée de fonds. Le commissionnaire de transport se dote de **25 M€**, dont la moitié provient de quatre nouveaux actionnaires. **Edenred Capital Partners**, structure londonienne disposant de 50 M€ sur le bilan d'Edenred et s'orientant de plus en plus sur les gros tours, mène cette augmentation de capital en consacrant son ticket le plus important à ce jour. Entre également **TIP Trailer Services**, groupe de location de poids-lourds basé à Amsterdam et racheté en août dernier par le fonds d'infrastructure **I Squared Capital**, qui fut moteur sur cet investissement dans Fretlink. Participent aussi le *family office* **Weaving Invest** de la famille **Idjeroudène**, fondatrice de la compagnie aérienne **Aigle Azur** vendue en novembre 2017, et **FJ Labs**, fonds new-yorkais de l'entrepreneur **Fabrice Grinda**. Tous les investisseurs historiques, **Daphni**, **Elaia Partners**, **Breega Capital**, **The Family**, **SGH Capital** et **Tekton Ventures**, ayant injecté 6 M€ il y a deux ans (lire ci-dessous), remettent au pot.

Une concurrence bien financée



Paul Guillemin, Fretlink

D'autres acteurs du secteur avaient déjà levé des tours à deux chiffres depuis 2017, à l'image du spécialiste du suivi de camions en temps réel **Shippeo** (10 M€) auprès notamment de **Partech**, dont **Edenred** est par ailleurs un fidèle *LP*. Ou encore d'**Everoad** (16 M€), sous le nom de **Convargo** à l'époque. Positionné à l'origine comme une place de marché, ce dernier a évolué en obtenant le statut de commissionnaire de transport, comme l'a fait son concurrent **Chronotruck** (lire ci-dessous). **Shippeo** en revanche s'est engagé à ne pas évoluer dans ce sens. À noter que l'espagnol **OnTruck**, sur lequel **Cathay Innovation**, **Idinvest** et **Total Energy Ventures** parmi d'autres avaient misé 25 M€ l'année dernière (lire ci-dessous), a ouvert un bureau à Paris récemment.

15 M€ de volume de facturations en 2018

Immatriculé fin 2015, Fretlink a multiplié par dix son chiffre d'affaires entre 2017 et 2018, atteignant **15 M€**. Il s'agit là plus précisément du volume de facturations, la société se rémunérant par une commission sur chaque opération et sur un abonnement à l'un de ses programmes d'accompagnement. La société compte aujourd'hui 80 salariés et 400 clients réguliers comme **Procter & Gamble**, **Colas**, **Eramet**, **Saint-Gobain**, **Casino**, **Nestlé**, **Ferrero** et **Unilever**. « Nous avons construit, grâce à la technologie, une suite logicielle composée d'une solution d'achat de transport dynamique et d'une solution de pilotage opérationnelle proposant des recommandations automatisées. Désormais notre enjeu est de bâtir le plus grand réseau européen de petits transporteurs régionaux », annonce le co-fondateur **Paul Guillemin**.

Lancement en Allemagne, Belgique et Pologne cette année



Norbert Furnion, Edenred Capital Partners

Sur un marché européen estimé à 300 Md€ et comptant 550 000 sociétés de transport routier, le commissionnaire se dotera de premiers bureaux commerciaux en **Allemagne** et **Belgique** avant juillet puis en **Pologne** cette année. Fretlink est implanté par ailleurs en Bulgarie depuis sa naissance mais y emploie uniquement des développeurs. Dans un contexte de **sous-capacité des transporteurs** - il manquerait 50 000 chauffeurs selon l'entrepreneur -, la jeune pousse se doit de les séduire notamment par un ensemble de services et d'avantages commerciaux. Elle pourra s'appuyer pour cela sur ses deux nouveaux actionnaires industriels. « Edenred a l'habitude de travailler avec les transporteurs, notamment via sa filiale Uta qui fournit des cartes de carburant », rappelle **Norbert Furnion**, associé d'Edenred Capital Partners et ancien banquier d'affaires. Pour sa part, TIP Trailer Services apportera son savoir-faire par exemple en matière de location et d'entretien de camions, d'équipements et d'accessoires. Fretlink, dont l'effectif doit s'étoffer de cent personnes d'ici fin 2020, espère devenir au même moment numéro en Europe avec un **chiffre d'affaires annualisé de 150 à 200 M€**.

Lire aussi :

[Fretlink s'embarque avec trois fonds \(11 avril 2017\)](#)

[Convargo accélère \(25 octobre 2017\)](#)

[Shippeo suivi par un quatrième fonds \(16 novembre 2017\)](#)

[OnTruck prépare son voyage en Europe \(30 mai 2018\)](#)

[Chronotruck embarque un VC \(14 mars 2017\)](#)

Voir la fiche de : [FRETLINK](#)

Voir la fiche de : [EDENRED CAPITAL PARTNERS](#)

Voir la fiche de : [TIP TRAILER SERVICES](#)

Voir la fiche de : [WEAVING INVEST](#)

les intervenants de l'opération

Société cible ou acteur **FRETLINK**

Acquéreur ou Investisseur **EDENRED CAPITAL PARTNERS**, Norbert Furnion, **TIP TRAILER SERVICES**, Bob Fast, Didier Felice, **WEAVING INVEST**, **FJ LABS**, Fabrice Grinda, **DAPHNI**, **ELAIA PARTNERS**, **BREEGA CAPITAL**, **TEKTON VENTURES**

Acquéreur Avocat Corporate - Structuration Fiscale **VIGUIE SCHMIDT & ASSOCIES (EX SLVF)**, Louis Chenard, Lynda Lala Bouali

Acq. Avocat d'Affaires Fiscale **VIGUIE SCHMIDT & ASSOCIES (EX SLVF)**, Christel Alberti, Maxence Dubois

Acq. DD Financière **2C FINANCE**, Benjamin Bitton, Jacques Haccoun

Société Avocat d'Affaires Corporate **ORRICK**, Benjamin Cichostepski, Olivier Vuillod, Réna Kakon

[Voir la fiche détaillée de l'opération](#)

© CFNEWS.NET 2019